

УТВЕРЖДАЮ

Управляющий

ООО «Пассат» г.Солигорск

И.А.Прохоренко

2021 года



ДОКУМЕНТАЦИЯ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОЦЕДУРЫ ПЕРЕГОВОРОВ ПО ЗАКУПКЕ

панелей стеновых трехслойных согласно комплекту чертежей 1Г7.65-АС для объекта строительства «1РУ. Рудник. Здание надшахтное №4 с калориферной инв.№53927».

1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ

Наименование, юридический адрес, банковские реквизиты организатора переговоров	Общество с ограниченной ответственностью «Пассат» г.Солигорск, 223710, Минская обл., Солигорский р-н, Чижевический с/с, Метявичское шоссе, 5Б-1, р/с ВУ17РЈСВ30121000101000000933 «Приорбанк» ОАО ЦБУ 104 Минская обл., г.Солигорск, ул.Богомолова, 16а, ВІС SWIFT RЈСВВУ2Х УНП 600175052, ОКПО 28617179 факс +375-174-333301, 333302 e-mail: passat@passat-group.by
Контактные лица организатора переговоров	Синяк Марина Александровна – ведущий специалист по закупкам (Минская обл., Солигорский район, Чижевический с/с, Метявичское шоссе, 5Б-1). Тел.: +375 174 333302 e-mail: 7221797@mail.ru Габрусъ Владимир Владимирович – начальник отдела материально-технического снабжения (Минская обл., Солигорский район, Чижевический с/с, Метявичское шоссе, 5Б-1. Тел.: +375 174 333302 e-mail v.gabrus@passat-group.by

2. НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА СТРОИТЕЛЬСТВА

Наименование объекта строительства	Место расположения объекта строительства
1РУ. Рудник. Здание надшахтное №4 с калориферной инв.№53927	223710, Минская обл., Солигорский район, Промплощадка 1РУ

3. ПРЕДМЕТ ЗАКАЗА

3.1. Предмет заказа: стеновые панели

№ лота	Наименование предмета заказа, кол-во, ед.измерения
1	1.Панель стеновая ПСТ1 (1Г7-65-АС.И-ПСТ1) шт 8 2.Панель стеновая ПСТ2 (1Г7-65-АС.И-ПСТ2) шт 11 3.Панель стеновая ПСТ3 (1Г7-65-АС.И-ПСТ3) шт 11 4.Панель стеновая ПСТ4 (1Г7-65-АС.И-ПСТ4) шт 8 5.Панель стеновая ПСТ5 (1Г7-65-АС.И-ПСТ5) шт 5 6.Панель стеновая ПСТ6 (1Г7-65-АС.И-ПСТ6) шт 3 7.Панель стеновая ПСТ7 (1Г7-65-АС.И-ПСТ7) шт 27 8.Панель стеновая ПСТ8 (1Г7-65-АС.И-ПСТ8) шт 1 9.Панель стеновая ПСТ9 (1Г7-65-АС.И-ПСТ9) шт 1 10.Панель стеновая ПСТ10 (1Г7-65-АС.И-ПСТ10) шт 26

11. Панель стеновая ПСТ11 (1Г7-65-АС.И-ПСТ11) шт 1
12. Панель стеновая ПСТ12 (1Г7-65-АС.И-ПСТ12) шт 1
13. Панель стеновая ПСТ13 (1Г7-65-АС.И-ПСТ13) шт 5
14. Панель стеновая ПСТ14 (1Г7-65-АС.И-ПСТ14) шт 5
15. Панель стеновая ПСТ15 (1Г7-65-АС.И-ПСТ15) шт 34
16. Панель стеновая ПСТ16 (1Г7-65-АС.И-ПСТ16) шт 14
17. Панель стеновая ПСТ17 (1Г7-65-АС.И-ПСТ17) шт 11
18. Панель стеновая ПСТ18 (1Г7-65-АС.И-ПСТ18) шт 10
19. Панель стеновая ПСТ19 (1Г7-65-АС.И-ПСТ19) шт 28
20. Панель стеновая ПСТ20 (1Г7-65-АС.И-ПСТ20) шт 1
21. Панель стеновая ПСТ21 (1Г7-65-АС.И-ПСТ21) шт 2
22. Панель стеновая ПСТ22 (1Г7-65-АС.И-ПСТ22) шт 2
23. Панель стеновая ПСТ23 (1Г7-65-АС.И-ПСТ23) шт 1
24. Панель стеновая ПСТ24 (1Г7-65-АС.И-ПСТ24) шт 1
25. Панель стеновая ПСТ25 (1Г7-65-АС.И-ПСТ25) шт 1
26. Панель стеновая ПСТ26 (1Г7-65-АС.И-ПСТ26) шт 1
27. Панель стеновая ПСТ27 (1Г7-65-АС.И-ПСТ27) шт 1
28. Панель стеновая ПСТ28 (1Г7-65-АС.И-ПСТ28) шт 1
29. Панель стеновая ПСТ29 (1Г7-65-АС.И-ПСТ29) шт 1

3.2. Требуемый срок поставки: 50 рабочих дней от даты подписания договора обеими сторонами по согласованному с обеих сторон графику.

3.3. Место поставки Продукции:

223710, Минская обл., Солигорский район, Промплощадка 1РУ.

3.4. Условия оплаты за продукцию: по факту поставки партии Продукции в течение 60 календарных дней. Любая форма предоплаты или отсрочка платежа менее 60 календарных дней – предложения не рассматриваются и отклоняются.

3.5. Гарантийные обязательства не менее 60 месяцев от даты ввода объекта строительства/ очереди строительства в эксплуатацию.

3.6. Источник финансирования- собственные средства ООО «Пассат» г.Солигорск.

3.7. Обязательно представление предложения в полном объеме по лоту. Предложения в неполном объеме по лоту будут отклонены.

3.8. Возможно изменение объема (количества) закупки, но не более чем на 10 процентов.

4. СТАРТОВАЯ ЦЕНА ЗАКАЗА

4.1. Информация о стартовой цене заказа и ее обоснование:

№ лота	Наименование предмета заказа, кол-во, ед.измерения	Стартовая цена с НДС, BYN
1	1. Панель стеновая ПСТ1 (1Г7-65-АС.И-ПСТ1) шт 8 2. Панель стеновая ПСТ2 (1Г7-65-АС.И-ПСТ2) шт 11 3. Панель стеновая ПСТ3 (1Г7-65-АС.И-ПСТ3) шт 11 4. Панель стеновая ПСТ4 (1Г7-65-АС.И-ПСТ4) шт 8 5. Панель стеновая ПСТ5 (1Г7-65-АС.И-ПСТ5) шт 5 6. Панель стеновая ПСТ6 (1Г7-65-АС.И-ПСТ6) шт 3 7. Панель стеновая ПСТ7 (1Г7-65-АС.И-ПСТ7) шт 27 8. Панель стеновая ПСТ8 (1Г7-65-АС.И-ПСТ8) шт 1 9. Панель стеновая ПСТ9 (1Г7-65-АС.И-ПСТ9) шт 1 10. Панель стеновая ПСТ10 (1Г7-65-АС.И-ПСТ10) шт 26 11. Панель стеновая ПСТ11 (1Г7-65-АС.И-ПСТ11) шт 1 12. Панель стеновая ПСТ12 (1Г7-65-АС.И-ПСТ12) шт 1 13. Панель стеновая ПСТ13 (1Г7-65-АС.И-ПСТ13) шт 5 14. Панель стеновая ПСТ14 (1Г7-65-АС.И-ПСТ14) шт 5 15. Панель стеновая ПСТ15 (1Г7-65-АС.И-ПСТ15) шт 34 16. Панель стеновая ПСТ16 (1Г7-65-АС.И-ПСТ16) шт 14	200 248,42

17.Панель стеновая ПСТ17 (1Г7-65-АС.И-ПСТ17) шт 11 18.Панель стеновая ПСТ18 (1Г7-65-АС.И-ПСТ18) шт 10 19.Панель стеновая ПСТ19 (1Г7-65-АС.И-ПСТ19) шт 28 20.Панель стеновая ПСТ20 (1Г7-65-АС.И-ПСТ20) шт 1 21.Панель стеновая ПСТ21 (1Г7-65-АС.И-ПСТ21) шт 2 22.Панель стеновая ПСТ22 (1Г7-65-АС.И-ПСТ22) шт 2 23.Панель стеновая ПСТ23 (1Г7-65-АС.И-ПСТ23) шт 1 24.Панель стеновая ПСТ24 (1Г7-65-АС.И-ПСТ24) шт 1 25.Панель стеновая ПСТ25 (1Г7-65-АС.И-ПСТ25) шт 1 26.Панель стеновая ПСТ26 (1Г7-65-АС.И-ПСТ26) шт 1 27.Панель стеновая ПСТ27 (1Г7-65-АС.И-ПСТ27) шт 1 28.Панель стеновая ПСТ28 (1Г7-65-АС.И-ПСТ28) шт 1 29.Панель стеновая ПСТ29 (1Г7-65-АС.И-ПСТ29) шт 1	
Ориентировочная стартовая цена является сметной по состоянию на 30.03.2021г. и включает в себя расходы на страхование, уплату таможенных пошлин, налогов и сборов и других обязательных платежей. Возможно внесение предложений об изменении стартовой цены.	

5. УЧАСТНИКИ ПЕРЕГОВОРОВ

К участию в переговорах допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, являющиеся производителями предмета заказа или их официальными представителями (сбытовыми организациями).

Участником переговоров не может быть организация:

- находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами);

- представившая недостоверную информацию о себе;

- непредставившая, либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные организатором переговоров сроки;

- имеющая претензии по предыдущим поставкам со стороны ОАО «Беларуськалий» и ООО «Пассат» г.Солигорск (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и (или) ненадлежащего исполнения заключенных договоров, фактов поставки некачественной продукции, по результатам входного контроля).

- включенная в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23 октября 2012 г. N 488 "О некоторых мерах по предупреждению незаконной минимизации сумм налоговых обязательств" (Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь, 25.10.2012, 1/13843) в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере.

- включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, осуществляет Министерство торговли в установленном им порядке, которое размещает такой реестр в открытом доступе в информационной системе «Тендеры».

6. ПЕРЕЧЕНЬ ПОКАЗАТЕЛЕЙ, УЧИТЫВАЕМЫХ В ХОДЕ ПЕРЕГОВОРОВ. ПРЕДСТАВЛЯЕМЫЕ ДОКУМЕНТЫ.

6.1.1. Техническое предложение участника должно содержать:

- полное, подробное описание, все характеристики предлагаемой к поставке продукции, ее комплектации. При необходимости приложение схем, чертежей, другой необходимой документации для проведения оценки технической стороны предложения на предмет того, что предлагаемая к поставке продукция отвечает требованиям предмета заказа.

- на фирменном бланке за подписью первого руководителя: обязательство участника поставить продукцию в полном соответствии с требованиями чертежей 1Г7.65-АС.
- технологическую карту на монтаж панелей стеновых;
- заверенный сертификат соответствия требованиям ТР 2009/013/ВУ «Здания и сооружения, строительные материалы и изделия. Безопасность». В случае если предлагаемая Продукция не подлежит обязательному подтверждению соответствия требованиям технического регламента Республики Беларусь ТР 2009/013/ВУ, участник должен предоставить официальный ответ уполномоченного на подтверждение соответствия органа юридического лица, аккредитованного в качестве органа по сертификации в Национальной системе аккредитации РБ.
- наименование завода-изготовителя;
- страну происхождения продукции;
- гарантийные обязательства не менее 60 месяцев от даты ввода объекта строительства/ очереди строительства в эксплуатацию.

Оценка: соответствие техническим требованиям – допуск к дальнейшему участию в процедуре переговоров.

6.1.2. Экономическая и финансовая состоятельность участника, подтвержденная следующими документами:

6.1.2.1. Участники, являющиеся резидентами РБ представляют справку произвольной формы об отсутствии задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин). Участники, не являющиеся резидентами РБ представляют документы об отсутствии задолженности, выданные уполномоченным органом в соответствии с законодательством страны, резидентом которой они являются.

6.1.2.2. Заверенная копия справки обслуживающего банка о финансовой состоятельности участника, выданной по состоянию на первое число месяца предшествующего месяцу подачи документов.

6.1.2.3. Заверенная копия свидетельства о государственной регистрации Участника.

6.1.2.4. Заверенная выписка из устава, содержащую общие положения, цель и предмет деятельности, объем уставного фонда, полномочия органов управления, структуру предприятия.

6.1.3. Технические возможности участника подтверждаются следующими документами:

6.1.3.1. Для участников, являющихся производителями предмета заказа, необходимо представить заверенные копии документов, подтверждающих, что участник является производителем предлагаемой продукции (сертификат собственного производства, сертификаты соответствия, иное).

6.1.3.2. Для участников, не являющихся производителями, необходимо представить документы, подтверждающие, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:

- заверенная участником копия договора (соглашения) с производителем;
- заверенная участником копия договора (соглашения) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители;
- заверенная участником копия устава либо договора (соглашения) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель;
- иные документы, подтверждающие полномочия участника на реализацию продукции в соответствии с законодательством страны производителя продукции.
- сертификат собственного производства производителя, сертификаты соответствия, иное.

6.1.4. Наличие системы управления качеством, подтвержденной сертификатом соответствия требованиям ISO 9001 (подтверждается копией соответствующего сертификата производителя).

6.1.5. Деловая репутация участника, подтверждается следующими документами:

6.1.5.1 Отзывы организаций о положительном опыте эксплуатации аналогичной продукции, о качестве аналогичной продукции, о соблюдении сроков поставки продукции, предусмотренных в соответствии с договором.

6.1.5.2. Референц-лист с указанием наименования поставляемой продукции, ее количества, объектов, сроков выполнения заказа.

6.1.6. Информация об участии участника в качестве ответчика в судебных или арбитражных процессах, связанных с осуществлением строительной деятельности с указанием предмета иска за последние три года. Представляется справка, содержащая информацию об участии (или неучастии участника переговоров в качестве ответчика в судебных или арбитражных процессах, связанных с осуществлением строительной деятельности с указанием предмета иска (невыполнение или ненадлежащее выполнение договорных обязательств, другое) за последние три года.

6.1.7. Сведения об изменениях, вносимых в наименование участника, правопреемстве, периоде работы (предоставляется справка, содержащая информацию об изменениях, вносимых в наименование участника, правопреемстве и о периоде работы).

6.2. Коммерческая часть предложения для переговоров участника должно быть подготовлено в письменной форме на бумажном носителе и содержать:

- полное наименование, количество и комплектность предлагаемой продукции,
- наименование производителя,
- страну происхождения продукции,
- наименование и подробное описание (комплектацию), количество, цену за единицу и стоимость всего объема, предлагаемой к поставке продукции, а также указание на то, включены ли в цену, кроме стоимости самой продукции, расходы на транспортировку, уплату налогов, сборов и других обязательных платежей. Цена предложения определяется участником с указанием условий поставки согласно INCOTERMS 2000 или INCOTERMS 2010 (для нерезидентов Республики Беларусь) и представляется в валюте, согласно законодательству, действующему в стране участника;
- валюту платежа;
- условия оплаты;
- условия поставки (по INCOTERMS 2010 – для нерезидентов Республики Беларусь);
- сроки поставки;
- гарантийные обязательства: не менее 60 месяцев от даты сдачи готового объекта строительства в эксплуатацию/очереди строительства.
- срок действия предложения (в соответствии с п.7.4)
- код ТН ВЭД

Не представление участниками переговоров в полном объеме запрашиваемой в главе 6 документации для переговоров является основанием для их отклонения от дальнейшего участия в переговорах.

7. ПОРЯДОК ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ УЧАСТНИКАМИ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

7.1. Предложение для переговоров должно быть представлено участником в отдельном запечатанном конверте в письменной форме на бумажном носителе. Конверт должен быть оформлен следующим образом:

- указание на Организатора – наименование и юридический адрес;
- указание на Участника – наименование и юридический адрес;
- указание на предмет заказа – «Предложение на участие в переговорах по закупке панелей стеновых для объекта строительства рег.№ 2021-XXXXXX» и с обязательной пометкой **«Не вскрывать до 14:00 13.04.2021г.! Переговоры!»**.

Если конверт не оформлен в соответствии с требованиями данного пункта, организатор не несет ответственности за сохранность содержимого конверта или его преждевременное вскрытие.

Конверт должен быть доставлен по адресу: 223710, Минская обл., Солигорский район, Чижевичский с/с, Метявичское шоссе, 5Б-1, ОМТС.

Также оригинал предложения участника может быть направлен по электронной почте на e-mail 7221797@mail.ru с пометкой в поле «ТЕМА» «Предложение на участие в переговорах по закупке стеновых панелей для объекта строительства».

7.2. Окончательный срок представления предложений – до 12 час.00 мин. 13.04.2021г.

Конверты с предложениями для переговоров и предложения, представленные в электронном виде регистрируются организатором переговоров в порядке их поступления с указанием даты и времени.

7.3. Предложение участника должно быть подготовлено в одном оригинальном экземпляре на бумажном носителе. Пакет документов предложения для переговоров должен быть пронумерован, прошит, подписан руководителем участника (или его уполномоченным лицом) и скреплен печатью. Каждый документ (оригинал или копия), кроме нотариально заверенного, должен быть подписан руководителем участника или уполномоченным им лицом и скреплен печатью. При наличии документов на ином языке, кроме русского или белорусского, участник должен предоставить, заверенный руководителем организации перевод.

7.4. Срок действия коммерческого предложения участника до исполнения сторонами обязательств по договору.

7.5. Заявление-обязательство о согласии заключить договор в течение 10 календарных дней от даты объявления победителя переговоров на основании редакции, предложенной организатором.

7.6. Реестр (опись) представляемых документов.

8. УСЛОВИЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПЕРЕГОВОРОВ

8.1. 13.04.2021г. в 14:00 состоится заседание конкурсной комиссии, на котором будут вскрыты конверты (открыты электронные письма) с предложениями участников для переговоров.

8.2. Конкурсной комиссией проверяется наличие всех установленных в соответствии с условиями проведения переговоров документов.

8.3. Конкурсная комиссия изучает предложения для переговоров на их соответствие требованиям документации для переговоров не более 25-ти рабочих дней со дня вскрытия конвертов с предложениями. С согласия организатора переговоров конкурсная комиссия может продлить срок изучения предложений участников.

8.4. В случае необходимости, конкурсная комиссия вправе запросить у участника уточняющую информацию, которую участник обязан предоставить.

Если у конкурсной комиссии возникают сомнения в достоверности представленных участником сведений, она вправе произвести дополнительную их проверку с участием специалистов, либо назначить проведение экспертизы.

8.5. После рассмотрения конкурсной комиссией документов участников на их соответствие требованиям документации для переговоров, организатором переговоров будет проведена процедура улучшения предложений для переговоров среди участников, соответствующих требованиям документации для проведения переговоров.

8.6. О времени и месте проведения процедуры улучшения предложений для переговоров участникам будет сообщено дополнительно, путем одновременного направления приглашения к участию в переговорах по улучшению предложений.

8.7. В процедуре улучшения предложений для переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для организатора (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные обязательства т.д.).

8.8. Участник в праве не участвовать в процедуре улучшения коммерческого предложения, при этом его предложение остается действующим с предложенной им первоначальной ценой и условиями.

8.9. Заседание конкурсной комиссии по вскрытию конвертов (открытию электронных писем) с измененными условиями предложений для переговоров проводится в порядке, предусмотренном для процедуры вскрытия конвертов с предложениями для переговоров, участники, зарегистрированные организатором переговоров до начала заседания конкурсной комиссии вправе присутствовать на заседании конкурсной комиссии при вскрытии конвертов (открытию электронных писем) с улучшенными предложениями участников при наличии у них надлежащим образом оформленной доверенности и документов, удостоверяющих их личности.

После проведения процедуры улучшения предложений для переговоров победитель определяется в порядке, установленном для данных переговоров, в соответствии с критериями оценки, указанными в документации для переговоров.

8.10. Участник отстраняется от участия в переговорах в любой момент до заключения договора, если организатор переговоров обнаружит, что участником представлена недостоверная информация или будет выявлено несоответствие технических характеристик (параметров) требованиям предмета закупки (технического задания).

8.11. После рассмотрения конкурсной комиссией документов участников на их соответствие требованиям документации для переговоров, организатором переговоров будет определен в порядке, установленном для данных переговоров, в соответствии с критериями оценки, указанными в документации для переговоров.

8.12. Критерии оценки предложений участников:

1. Наименьшая цена – удельный вес критерия 85% (85 баллов):
Предложению с наименьшей ценой присваивается 85% -85 баллов.
Расчет процентов (баллов), выставляемых иным участникам осуществляется по формуле:
$$K=85 \times \frac{C_{\text{мин}}}{C}$$

K- количество баллов (%)
C_{мин}- минимальная цена предложения
C - цена оцениваемого предложения
2. Сроки поставки – удельный вес критерия 10% (10 баллов).
Срок поставки 50 рабочих дней от даты подписания договора обеими сторонами по согласованному с обеих сторон графику – 10% (10) баллов. За превышение срока поставки за каждые 5 рабочих дней относительно требованиям конкурсной документации - снимается 2 балла.
3. Условия поставки – удельный вес критерия 5% (5 баллов).
Франко-объект Покупателя -5% (5 баллов).
Франко-склад Поставщика -0 баллов.

Методика оценки:

Оценка коммерческих предложений участников осуществляется по каждому показателю (критерию) отдельно. Оценка осуществляется по бальной системе. В соответствии с бальной системой, каждый показатель критерия оценивается по бальной шкале в соответствии п.8.12 настоящей документации. Общее количество баллов, набранное участником, определяется по сумме баллов, полученных участником в результате оценки каждого показателя (критерия) с учетом удельного веса соответствующего критерия по формуле «оценка критерия x удельный вес критерия».

8.13. Для оценки предложений участников, цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям оценки. Обменный курс перевода цены предложений участников переговоров в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения процедуры улучшения конкурсных предложений. Цена предложения участника будет сформирована с учетом уплаты всех таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.

8.14. В случае, если в результате оценки конкурсных предложений несколько предложений участников получили одинаковое количество баллов, то предпочтение отдается конкурсному предложению с наименьшей ценой.

8.15. В случае, если у нескольких конкурсных предложений с одинаковым количеством баллов оказалась одинаковые цены коммерческих предложений, то предпочтение отдается предложению с наименьшими сроками поставки.

Суммирование баллов по всем оцениваемым критериям осуществляется для каждого из участников с округлением, полученного результата в числовом выражении до 2-х знаков после запятой.

8.16. В результате оценки предложений каждому из них присваивается порядковый номер (место) по степени их выгодности. Участник, которому присвоен порядковый номер 1 (первое место), выбирается поставщиком.

8.17. Организатор переговоров извещает участников переговоров о результатах их проведения в электронной форме в течение пяти рабочих дней со дня утверждения протокола заседания конкурсной комиссии по выбору победителя переговоров, а также информация будет размещена в свободном доступе на ресурсе <http://www.icetrade.by> в течение 5 рабочих дней от даты заключения договора поставки.

8.18. Организатора переговоров вправе вносить изменения в условия проведения переговоров в течение всего периода подготовки предложения участником, за исключением двух дней, предшествующих дню, на который назначено заседание конкурсной комиссии по вскрытию конвертов с предложениями. Внесенные изменения в условия проведения переговоров незамедлительно передаются участникам, получившим документацию для проведения процедуры переговоров, и имеют для них обязательную силу.

8.19. Организатор переговоров в любой момент может отказаться от проведения переговоров без объяснения причин и возмещения участникам убытков.

8.20. Переговоры признаются несостоявшимися в случаях, если:

- руководителем организатора переговоров не утвержден протокол заседания конкурсной комиссии по выбору победителя переговоров;
- конкурсной комиссией ни один из участников не признан победителем переговоров;
- победитель переговоров отказался от заключения договора и организатором переговоров не предложено заключить договор второму по показателям после победителя переговоров участнику;
- победитель переговоров, а также второй по показателям после него участник отказались от заключения договора.

Организатор переговоров в течение пяти рабочих дней со дня подписания протокола о признании переговоров несостоявшимися, извещает об этом всех участников.

9. УСЛОВИЯ ДОГОВОРА И ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА

9.1. Договор заключается в течение срока действия коммерческого предложения не позднее 10 календарных дней от даты утверждения протокола по выбору победителя процедуры переговоров.

9.2. В заключаемый договор включаются существенные условия, сформированные по результатам проведения переговоров. При заключении договора в него могут быть внесены по взаимному согласию сторон отдельные условия, которые не были предметом рассмотрения на переговорах и не изменяющие их существенных условий.

9.3. Выбранный поставщик обязан в течение десяти календарных дней направить организатору подписанный направленный ему договор. В случае непредставления в указанные сроки организатору подписанного договора, выбранный поставщик признается отказавшимся от заключения договора.

9.4. При отказе победителя переговоров от заключения соответствующего договора их организатор вправе не проводить повторные переговоры, а предложить заключить договор второму по показателям после победителя переговоров участнику.

9.5. Проект договора разработан организатором переговоров и прилагается к настоящей документации. Все условия проекта договора расцениваются как существенные. Участники не вправе заявлять требования о включении в договор пункта об обеспечении обязательств (банковская гарантия, ипотека и т.д.). Договор заключается по результатам проведения переговоров с выбранным поставщиком (победителем) на условиях его конкурсного предложения.

9.6. Организатор переговоров оставляет за собой право вносить дополнения в документацию для переговоров.

10. ИНЫЕ СВЕДЕНИЯ

10.1. В своей деятельности комиссия по проведению переговоров руководствуется СтП ПАССАТ 08-2019.

Начальник ОМТС

Зам.начальника ОМТС



В.В.Габрусь

М.А. Синяк