

УТВЕРЖДАЮ
Управляющий
ООО «Пассат» г.Солигорск

_____ И.А.Прохоренко
« ____ » _____ 2021 года

ДОКУМЕНТАЦИЯ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОЦЕДУРЫ
сэндвич-панелей поэлементной сборки согласно комплекту чертежей 33-19-3-КМ13
для объекта строительства «4РУ. ОАО «Беларуськалий». Техпервооружение
рудника. Реконструкция башенных копров стволов №3 и №4 с применением новых
облегченных конструкций. Вторая очередь»

1.ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ

Наименование, юридический адрес, банковские реквизиты организатора переговоров	Общество с ограниченной ответственностью «Пассат» г.Солигорск, 223710, Минская обл., Солигорский р-н, Чижевический с/с, Метявичское шоссе, 5Б-1, р/с ВУ17РЈСВ30121000101000000933 «Приорбанк» ОАО ЦБУ 104 Минская обл., г.Солигорск, ул.Богомолова, 16а, BIC SWIFT РЈСВВУ2Х УНП 600175052, ОКПО 28617179 факс +375(0)174 211-401, 211-410, e-mail: passat@passat- group.by
Контактные лица организатора переговоров	Синяк Марина Александровна – ведущий специалист по закупкам (Минская обл., Солигорский район, Чижевический с/с, Метявичское шоссе, 5Б-1). Тел.: +375 174 333302 e-mail: 7221797@mail.ru Габрусь Владимир Владимирович – начальник отдела материально-технического снабжения (Минская обл., Солигорский район, Чижевический с/с, Метявичское шоссе, 5Б-1. Тел.: +375 174 333302 e-mail v.gabrus@passat-group.by

2.НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА СТРОИТЕЛЬСТВА

Наименование объекта строительства	Место расположения объекта строительства
«4РУ. ОАО «Беларуськалий». Техпервооружение рудника. Реконструкция башенных копров стволов №3 и №4 с применением новых облегченных конструкций. Вторая очередь»	223710, Минская обл., Солигорский район, Промплощадка 4РУ

3.ПРЕДМЕТ ЗАКАЗА

3.1. Предмет заказа:

№ ло та	Наименование предмета заказа, кол-во, ед.измерения
1	3-х слойные сэндвич-панели поэлементной (кассетной) сборки с учетом комплектующих согласно спецификации чертежей 33-19-3-КМ13 лист 7.

3.2. Требуемый срок поставки: 100 календарных дней от даты подписания договора
обеими сторонами:

- 1 очередь: Фасад по оси «Г», «Г/1» до 31.07.2021
- 2 очередь: Фасад по оси «А», «А/1» до 31.08. 2021г.
- 3 очередь: Фасад по оси «4» до 30.09.2021г.
- 4 очередь: Фасад по оси «1» до 30.10.2021г.

3.3. Место поставки и порядок поставки продукции: транспортом и за счет Поставщика на объект Покупателя по адресу: 223710, Минская обл., Солигорский район, Промплощадка 4РУ осуществляется силами и за счет Поставщика.

3.4. Условия оплаты за продукцию: Оплата по факту поставки партии Продукции на объект Покупателя с отсрочкой платежа 60 календарных дней. Любая форма предоплаты и отсрочка платежа менее 60 календарных дней – предложения не рассматриваются и отклоняются.

3.5. Гарантийные обязательства не менее 60 месяцев со дня ввода объекта в эксплуатацию.

3.6. Источник финансирования- собственные средства ООО «Пассат» г.Солигорск.

3.7. Обязательно представление предложения в полном объеме по лоту. Предложения в неполном объеме по лоту будут отклонены.

3.8. Возможно изменение объема (количества) закупки, но не более, чем на 10 процентов.

3.9. Спецификация подлежит корректировке после согласования проекта КМД.

Разработка проекта КМД осуществляется силами и за счет Поставщика (включить в стоимость предложения).

Требования к проектированию:

Документация должна быть разработана согласно действующими на территории Республики Беларусь нормативно-правовыми актами, ГОСТ 21.101-97, в том числе и с техническим регламентом ТР 2009/013/ВУ «Здания и сооружения, строительные материалы и изделия. Безопасность». Объем информации должен быть достаточным для согласования с заказчиком и позволять осуществлять безошибочную и быструю сборку сэндвич-панелей. Проект выдаётся в бумажном и электронном виде.

4. СТАРТОВАЯ ЦЕНА ЗАКАЗА

4.1. Информация о стартовой цене заказа и ее обоснование:

№ лота	Наименование предмета заказа, кол-во, ед.измерения	Стартовая цена с НДС,ВУН
1	3-х слойные сэндвич-панели поэлементной (кассетной) сборки с учетом комплектующих согласно спецификации чертежей 33-19-3-КМ13 лист 7.	6 806 713,80
Ориентировочная стартовая цена является сметной по состоянию на 30.06.2021г. и включает в себя расходы на страхование, уплату таможенных пошлин, налогов и сборов и других обязательных платежей. Возможно внесение предложений об изменении стартовой цены.		

5. УЧАСТНИКИ ПЕРЕГОВОРОВ

К участию в переговорах допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, являющиеся производителями предмета заказа или их официальными представителями (сбытовыми организациями) производителя.

Участником переговоров не может быть организация:

- находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами);

- представившая недостоверную информацию о себе;

- непредставившая, либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные организатором переговоров сроки;

- имеющая претензии по предыдущим поставкам со стороны ОАО «Беларуськалий» и ООО «Пассат» г.Солигорск (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и (или) ненадлежащего исполнения заключенных договоров, фактов поставки некачественной продукции, по результатам входного контроля).

- включенная в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23 октября 2012 г. N 488 "О некоторых мерах по предупреждению незаконной минимизации

сумм налоговых обязательств" (Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь, 25.10.2012, 1/13843) в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере.

- включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, осуществляет Министерство торговли в установленном им порядке, которое размещает такой реестр в открытом доступе в информационной системе «Тендеры».

6. ПЕРЕЧЕНЬ ПОКАЗАТЕЛЕЙ, УЧИТЫВАЕМЫХ В ХОДЕ ПЕРЕГОВОРОВ. ПРЕДСТАВЛЯЕМЫЕ ДОКУМЕНТЫ.

6.1.1. Техническое предложение участника должно содержать:

- полное наименование, количество, комплектацию и подробное техническое описание.
- наименование завода-изготовителя.
- инструкции по монтажу, хранению, эксплуатации и техническому обслуживанию.
- страну происхождения продукции;
- обязательство обеспечить техническую поддержку поставляемой продукции.
- действующий сертификат соответствия регламенту ТР 2009/013/ВУ «Здания и сооружения, строительные материалы и изделия. Безопасность».
- обязательство разработать чертежи марки «КМД».
- гарантийные обязательства не менее 60 месяцев от даты ввода объекта в эксплуатацию.
- обязательство при поставке продукции предоставить технический паспорт на продукцию, документ на гарантийные обязательства (паспорт качество, иное).
- действующие сертификаты соответствия в соответствии с законодательством РБ.

Оценка: соответствие техническим требованиям – допуск к дальнейшему участию в процедуре переговоров. Отсутствие каких либо документов и несоответствие техническим требованиям – отстранение от участия в процедуре закупки.

6.1.2. Экономическая и финансовая состоятельность участника, подтвержденная следующими документами:

6.1.2.1. Участники, являющиеся резидентами РБ представляют справку произвольной формы об отсутствии задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин). Участники, не являющиеся резидентами РБ представляют документы об отсутствии задолженности, выданные уполномоченным органом в соответствии с законодательством страны, резидентом которой они являются.

6.1.2.2. Заверенная копия справки обслуживающего банка о финансовой состоятельности участника, выданной по состоянию на первое число месяца предшествующего месяцу подачи документов.

6.1.2.3. Заверенная копия свидетельства о государственной регистрации Участника.

6.1.2.4. Заверенная выписка из устава, содержащую общие положения, цель и предмет деятельности, объем уставного фонда, полномочия органов управления, структуру предприятия.

6.1.3. Технические возможности участника подтверждаются следующими документами:

6.1.3.1. Для участников, являющихся производителями предмета заказа, необходимо представить заверенные копии документов, подтверждающих, что участник является производителем предлагаемой продукции (сертификат собственного производства, сертификаты соответствия, иное).

6.1.3.2. Для участников, не являющихся производителями, необходимо представить документы, подтверждающие, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:

- заверенная участником копия договора (соглашения) с производителем;
- заверенная участником копия договора (соглашения) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители;

- заверенная участником копия устава либо договора (соглашения) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель;
- иные документы, подтверждающие полномочия участника на реализацию продукции в соответствии с законодательством страны производителя продукции.
- сертификат собственного производства производителя, сертификаты соответствия, иное.

6.1.4. Наличие системы управления качеством, подтвержденной сертификатом соответствия требованиям ISO 9001 (подтверждается копией соответствующего сертификата производителя).

6.1.5. Деловая репутация участника, подтверждается следующими документами:

6.1.5.1 Отзывы организаций о положительном опыте эксплуатации аналогичной продукции, о качестве аналогичной продукции, о соблюдении сроков поставки продукции, предусмотренных в соответствии с договором.

6.1.5.2. Референц-лист с указанием наименования поставляемой продукции, ее количества, объектов, сроков выполнения заказа.

6.1.6. Информация об участии участника в качестве ответчика в судебных или арбитражных процессах, связанных с осуществлением строительной деятельности с указанием предмета иска за последние три года. Представляется справка, содержащая информацию об участии (или неучастии участника переговоров в качестве ответчика в судебных или арбитражных процессах, связанных с осуществлением строительной деятельности с указанием предмета иска (невыполнение или ненадлежащее выполнение договорных обязательств, другое) за последние три года.

6.1.7. Сведения об изменениях, вносимых в наименование участника, правопреемстве, периоде работы (предоставляется справка, содержащая информацию об изменениях, вносимых в наименование участника, правопреемстве и о периоде работы).

6.2. Коммерческая часть предложения для переговоров участника должно быть подготовлено в письменной форме на бумажном носителе и содержать:

- полное наименование, количество и комплектность предлагаемой к поставке продукции,

- наименование производителя,

- страну происхождения продукции,

- наименование и подробное описание (комплектацию), количество, цену за единицу и стоимость всего объема, предлагаемой к поставке продукции, а также указание на то, включены ли в цену, кроме стоимости самой продукции, расходы на транспортировку, уплату налогов, сборов и других обязательных платежей. Цена предложения определяется участником с указанием условий поставки согласно INCOTERMS 2000 или INCOTERMS 2010 (для нерезидентов Республики Беларусь) и представляется в валюте, согласно законодательству, действующему в стране участника;

- валюту платежа;

- условия оплаты;

- условия поставки (по INCOTERMS 2010 – для нерезидентов Республики Беларусь);

- сроки поставки;

- гарантийные обязательства: не менее 60 месяцев со дня ввода объекта в эксплуатацию.

- срок действия предложения (в соответствии с п.7.4).

- код ТН ВЭД

Не представление участниками переговоров в полном объеме запрашиваемой в главе 6 документации для переговоров является основанием для их отклонения от дальнейшего участия в переговорах.

7. ПОРЯДОК ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ УЧАСТНИКАМИ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

7.1. Предложение для переговоров должно быть представлено участником в отдельном запечатанном конверте в письменной форме на бумажном носителе или

направлено по электронной почте на e-mail 7221797@mail.ru с пометкой в поле «ТЕМА» «Предложение на процедуру закупки сэндвич-панелей».

Конверт должен быть оформлен следующим образом:

- указание на номер закупки №2021-XXXXXX;
- указание на Организатора – наименование и юридический адрес;
- указание на Участника – наименование и юридический адрес;
- указание на предмет заказа – «Предложение на участие в переговорах по закупке трехслойных панелей типа сэндвич для объекта строительства» и с обязательной пометкой **«Не вскрывать до 14:00 08.07.2020г.! Переговоры!»**.

7.2. Окончательный срок представления предложений для переговоров – до 12 час.00 мин. 08.07.2020г.

Конверты с предложениями для переговоров участников регистрируются организатором переговоров в порядке их поступления с указанием даты и времени.

7.3. Предложение участника должно быть подготовлено в одном оригинальном экземпляре на бумажном носителе или в электронном. Предложение, представленное в конверте на бумажном носителе должен быть пронумерован, прошит, подписан руководителем участника (или его уполномоченным лицом) и скреплен печатью. Каждый документ (оригинал или копия), кроме нотариально заверенного, должен быть подписан руководителем участника или уполномоченным им лицом и скреплен печатью. При наличии документов на ином языке, кроме русского или белорусского, участник должен предоставить, заверенный руководителем организации перевод.

7.4. Срок действия коммерческого предложения участника до исполнения сторонами обязательств по договору.

7.5. Заявление-обязательство о согласии заключить договор в течение 10 календарных дней от даты объявления победителя переговоров на основании редакции, предложенной организатором.

7.6. Реестр (опись) представляемых документов.

8. УСЛОВИЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПЕРЕГОВОРОВ

8.1. 08.07.2020г. в 14:00 состоится заседание конкурсной комиссии, на котором будут вскрыты конверты (открыты электронные письма) с предложениями участников для переговоров.

8.2. Конкурсной комиссией проверяется наличие всех, установленных в соответствии с условиями проведения переговоров документов.

8.3. Конкурсная комиссия изучает предложения для переговоров на их соответствие требованиям документации для переговоров не более 45-ти рабочих дней со дня вскрытия конвертов с предложениями. С согласия организатора переговоров конкурсная комиссия может продлить срок изучения предложений участников.

8.4. В случае необходимости, конкурсная комиссия вправе запросить у участника уточняющую информацию, которую участник обязан предоставить.

Если у конкурсной комиссии возникают сомнения в достоверности представленных участником сведений, она вправе произвести дополнительную их проверку с участием специалистов, либо назначить проведение экспертизы.

8.5. Участник отстраняется от участия в переговорах в любой момент до заключения договора, если организатор переговоров обнаружит, что участником представлена недостоверная информация или будет выявлено несоответствие технических характеристик (параметров) требованиям предмета закупки (технического задания).

8.6. После рассмотрения конкурсной комиссией документов участников на их соответствие требованиям документации для переговоров, организатором переговоров будет определен в порядке, установленном для данных переговоров, в соответствии с критериями оценки, указанными в документации для переговоров.

8.7. О времени и месте проведения процедуры улучшения предложений для переговоров участникам будет сообщено дополнительно, путем одновременного направления приглашения к участию в процедуре улучшения предложений.

8.8. В ходе проведения процедуры улучшения предложений для переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для организатора (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные обязательства т.д.).

8.9. Участник в праве не участвовать в процедуре улучшения коммерческого предложения, в этом случае его предложение остается действующим с предложенной им первоначальной ценой и условиями.

8.10. Заседание конкурсной комиссии по вскрытию конвертов (открытию электронных писем) с измененными условиями предложений для переговоров проводится в порядке, предусмотренном для процедуры вскрытия конвертов с предложениями для переговоров, участники, зарегистрированные организатором переговоров до начала заседания конкурсной комиссии вправе присутствовать на заседании конкурсной комиссии при вскрытии конвертов с улучшенными предложениями участников, представивших конверты с измененными условиями предложений для переговоров и при наличии у них надлежащим образом оформленной доверенности и документов, удостоверяющих их личности.

После проведения процедуры улучшения предложений для переговоров победитель определяется в порядке, установленном для данных переговоров, в соответствии с критериями оценки, указанными в документации для переговоров.

8.11. Критерии (показатели) оценки предложений участников:

1. Наименьшая цена – удельный вес критерия 90% (90 баллов):

Предложению с наименьшей ценой присваивается 90% -90 баллов.

Расчет процентов (баллов) выставляемых иным участникам осуществляется по формуле:

$$K=90 \times \frac{C_{\text{мин}}}{C}$$

K- количество баллов (%)

$C_{\text{мин}}$ - минимальная цена предложения

C - цена оцениваемого предложения

2.Сроки поставки – удельный вес критерия 10% (10 баллов).

Срок поставки 100 календарных дней от даты подписания договора обеими сторонами согласно очередности – 10% (10) баллов. За превышение срока поставки за каждые 10 календарных дней относительно требованиям конкурсной документации снимается 1 балл.

Методика оценки:

Оценка коммерческих предложений участников осуществляется по каждому показателю (критерию) отдельно. Оценка осуществляется по бальной системе. В соответствии с бальной системой, каждый показатель критерия оценивается по бальной шкале в соответствии п.8.11 настоящей документации. Общее количество баллов, набранное участником, определяется по сумме баллов, полученных участником в результате оценки каждого показателя (критерия) с учетом удельного веса соответствующего критерия по формуле «оценка критерия x удельный вес критерия».

8.12.Для оценки предложений участников, цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям оценки. Обменный курс перевода цены предложений участников переговоров в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения процедуры улучшения конкурсных предложений. Цена предложения участника будет сформирована с учетом уплаты всех таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.

8.13. В случае, если в результате оценки конкурсных предложений несколько предложений участников получили одинаковое количество баллов, то предпочтение отдается конкурсному предложению с наименьшей ценой.

8.14. В случае, если у нескольких предложений с одинаковым количеством баллов оказалась одинаковые цены коммерческих предложений, то предпочтение отдается предложению с наименьшими сроками поставки.

Суммирование баллов по всем оцениваемым критериям осуществляется для каждого из участников с округлением, полученного результата в числовом выражении до 2-х знаков после запятой.

8.15. В результате оценки предложений каждому из них присваивается порядковый номер (место) по степени их выгодности. Участник, которому присвоен порядковый номер 1 (первое место), выбирается победителем (поставщиком).

8.16. Организатор переговоров извещает участников переговоров о результатах их проведения в электронной форме в течение пяти рабочих дней со дня утверждения протокола заседания конкурсной комиссии по выбору победителя переговоров, а также информация будет размещена в свободном доступе на ресурсе <http://www.icetrade.by> в течение 5 рабочих дней от даты подписания договора поставки обеими сторонами.

8.17. Организатора переговоров вправе вносить изменения в условия проведения переговоров в течение всего периода подготовки предложения участником, за исключением двух дней, предшествующих дню, на который назначено заседание конкурсной комиссии по вскрытию конвертов с предложениями. Внесенные изменения в условия проведения переговоров незамедлительно передаются участникам, получившим документацию для проведения процедуры переговоров, и имеют для них обязательную силу.

8.18. Организатор переговоров в любой срок может отказаться от проведения переговоров без объяснения причин и возмещения участникам убытков.

8.19. Переговоры признаются несостоявшимися в случаях, если:

- руководителем организатора переговоров не утвержден протокол заседания конкурсной комиссии по выбору победителя переговоров;

- конкурсной комиссией ни один из участников не признан победителем переговоров;

- победитель переговоров отказался от заключения договора и организатором переговоров не предложено заключить договор второму по показателям после победителя переговоров участнику;

- победитель переговоров, а также второй по показателям после него участник отказались от заключения договора.

- в случае изменения предмета закупки, объема закупки, отсутствия финансирования.

Организатор переговоров в течение пяти рабочих дней со дня подписания протокола о признании переговоров несостоявшимися, извещает об этом всех участников.

9. УСЛОВИЯ ДОГОВОРА И ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА

9.1. Договор заключается не позднее 10 календарных дней от даты утверждения протокола по выбору победителя процедуры переговоров.

9.2. В заключаемый договор включаются существенные условия, сформированные по результатам проведения переговоров. При заключении договора в него могут быть внесены по взаимному согласию сторон отдельные условия, которые не были предметом рассмотрения на переговорах и не изменяющие их существенных условий.

9.3. Выбранный поставщик обязан в течение десяти календарных дней направить организатору подписанный направленный ему договор. В случае непредставления в указанные сроки организатору подписанного договора, выбранный поставщик признается отказавшимся от заключения договора.

9.4. При отказе победителя переговоров от заключения соответствующего договора их организатор вправе не проводить повторные переговоры, а предложить заключить договор второму по показателям после победителя переговоров участнику.

9.5. Проект договора разработан организатором переговоров и прилагается к настоящей документации. Все условия проекта договора расцениваются как существенные. Участники не вправе заявлять требования о включении в договор пункта об обеспечении обязательств (банковская гарантия, ипотека и т.д.). Договор заключается по результатам

проведения переговоров с выбранным поставщиком (победителем) на условиях его конкурсного предложения.

9.6. Организатор переговоров оставляет за собой право вносить дополнения в документацию для переговоров. Сообщение с информацией о дополнениях высылается одновременно всем участникам в течение одного рабочего дня.

10. ИНЫЕ СВЕДЕНИЯ

10.1. В своей деятельности комиссия по проведению переговоров руководствуется СТП ПАССАТ 08-2019.

Начальник ОМТС

В.В.Габрусъ

Ведущий специалист
по закупкам

М.А. Синяк